Аналіз до подання

Спочатку закрити три питання

Короткий висновок. В умовному прикладі участь потребує підготовки: підтвердити комплектацію, узгодити календар поставки та забезпечити кошти до оплати. Самої привабливої ціни недостатньо для рішення про подання.

Що важливо

• Документ на основний виріб не підтверджує покриття всього комплекту. Потрібен додаток виробника.

• Послідовні етапи поставки займають 24 календарні дні за сценарного строку договору 25 днів. Резерв — лише один день.

• Післяоплата створює потребу фінансувати виконання власними коштами або підтвердженим лімітом.

• Сценарний результат становить 100 тис. грн; подорожчання валютозалежної частини на 10% зменшує його до 55 тис. грн.

Головна дія

До рішення про участь отримати підтвердження комплектації, строків і фінансування. Після цього перерахувати ціну та повторно перевірити актуальні вимоги перед поданням.

Межі прикладу

Усі обставини й числа сконструйовано для демонстрації. Це не аналіз конкретної закупівлі та не підтвердження готовності реального учасника. Дата підготовки прикладу — 27 вересня 2026 року.

Усі приклади створено для демонстрації формату звіту. Компанії, закупівлі та цифри умовні.

Вимоги, документи та строки

Матриця підготовки

Що перевіряємо	Умова прикладу	Дія до подання
Технічна відповідність	У комплекті є додатковий модуль; покриття документа на нього не показано	Технічний фахівець отримує додаток виробника та зіставляє всі позиції
Кваліфікація	Потрібне підтвердження аналогічного досвіду; пакет Компанії не надано	Тендерний фахівець готує договір і належне підтвердження виконання
Повноваження	Підписанта ще не визначено	Керівник перевіряє повноваження та чинність підпису
Оплата	Після приймання та належних документів	Фінансист перевіряє подію початку строку, вид днів і можливі відстрочки

Відсутність пакета Компанії в аналітика не означає невідповідність Компанії вимогам. Тут позначено питання підготовки, а не встановлене порушення.

Чи реальна поставка

Умовний календар від замовлення Постачальнику: підготовка — 12 днів, перевезення — 7, монтаж і приймання — 5. Етапи послідовні: 12 + 7 + 5 = 24 календарні дні. За строку 25 днів резерв становить 1 день. Календар напружений; тривалості та початок відліку потрібно підтвердити.

Питання Замовнику

Якщо проєкт договору не дає однозначної відповіді: яка подія запускає строк оплати та чи входить приймання до граничного строку поставки? Питання про комплект виробу спочатку закриваємо з виробником, а не перекладаємо на Замовника.

Економіка та договір

Усі суми нижче — сценарні, у тисячах гривень, на єдиній основі без відшкодовуваного ПДВ. Вони не є фактичними доходами або витратами Компанії.

Складова	Базовий сценарій
Виторг	1 000
Закупівля товару	760
Логістика та монтаж	70
Гарантія й сервіс	30
Фінансування	20
Інші витрати	20
Результат після врахованих витрат	100

Чутливість ціни

Маржа сценарію: 100 / 1 000 = 10%. Неоплачена валютозалежна частина витрат — 450 тис. грн у гривневому еквіваленті. За незмінних інших умов зростання курсу на 10% додає 45 тис. грн витрат: результат 55 тис. грн, маржа 5,5%. Це сценарій, а не прогноз курсу. Можливість переглянути договірну ціну треба перевірити окремо.

Гроші до оплати

У сценарії всі 900 тис. грн витрат сплачуються раніше за єдине надходження. Пікова потреба — 900 тис. грн. За доступних 700 тис. грн дефіцит — 200 тис. грн. Фактичний розрахунок потребує календаря платежів і підтверджених лімітів.

Податковий режим оцінюється окремо: статус замовника, статус учасника та режим конкретної операції не є одним і тим самим.

Для бюджетних закупівель окремо враховуються джерело фінансування, умови оплати та залежність від бюджетного/казначейського проведення платежів.

План до подання

Пріоритет і відповідальний	Коли	Що підтверджує завершення
Технічний фахівець: закрити комплектацію	До остаточного вибору товару	Документи охоплюють кожну заявлену позицію
Логіст: підтвердити календар	До зобов’язання перед Постачальником	Письмові строки всіх етапів і обґрунтований резерв
Фінансист: закрити дефіцит коштів	До затвердження ціни	Доступні кошти або ліміт на потрібні дати
Тендерний фахівець: звірити пропозицію	До системного строку подання	Повний пакет у належній редакції, перевірений підпис
Керівник: прийняти рішення	Після виконання попередніх дій	Погоджені ціна, ресурси та межі ризику

Коли відкласти рішення

Якщо комплект, фінансування або календар залишаються непідтвердженими, даних для остаточного рішення недостатньо. Якщо підтверджений строк виконання виходить за договірний і допустимого рішення немає, участь за цих умов недоцільна. Окремо перевіряються застосовні правила та можливість уточнення умов.

Перед переданням реального звіту

Для активної процедури повторно перевіряємо документацію, роз’яснення, строки та істотні події. Висновки актуальні станом на дату підготовки звіту.

Аналіз ґрунтується на доступних документах та відкритих даних. Якщо для окремого висновку потрібна спеціальна правова, податкова або технічна експертиза, це буде зазначено окремо.

Перемога, допуск і фінансовий результат не гарантуються. Умовний приклад показує форму результату; він не замінює перевірку документів вашої закупівлі.